

**INFOVIDE-MATRIX**

[www.infovidematrix.pl](http://www.infovidematrix.pl)

**Infovide-Matrix**  
**Wyniki finansowe po IV kwartale 2008 r.**  
**Podsumowanie roku 2008**  
26 lutego 2009 r.

ARCHITECTING  
ENTERPRISE  
INNOVATION

## Zastrzeżenia

Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. Zostały w nim wykorzystane źródła informacji, które Infovide-Matrix S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. Infovide-Matrix S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania. Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody Infovide-Matrix S.A.

## Podsumowanie wyników finansowych 2008

- Przychody ze sprzedaży: 224 mln zł, zysk netto 14,07 mln zł
- Wzrost przychodów ze sprzedaży usług o 30 mln zł – ponad 20% w stosunku do 2007 roku
- Zrealizowana prognoza finansowa:  
100% (przychody) i 97% (zysk netto)
- Udział usług w przychodach ze sprzedaży na poziomie 78%
- Poziom kontraktacji usług na 2009 rok: 76,40 mln  
(w porównaniu z 75,20 mln zł w tym samym okresie na rok 2008)

## Zrealizowane prognozy za 2008 rok

w mln zł.	Prognoza na rok 2008 opublikowana 22.09.2008	Wykonanie za 12 miesięcy 2008 r.	% wykonania
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	224,0	224,5	100%
<b>Zysk netto</b>	14,5	14,07	97%

## Wyniki finansowe skonsolidowane po IV kw. 2008

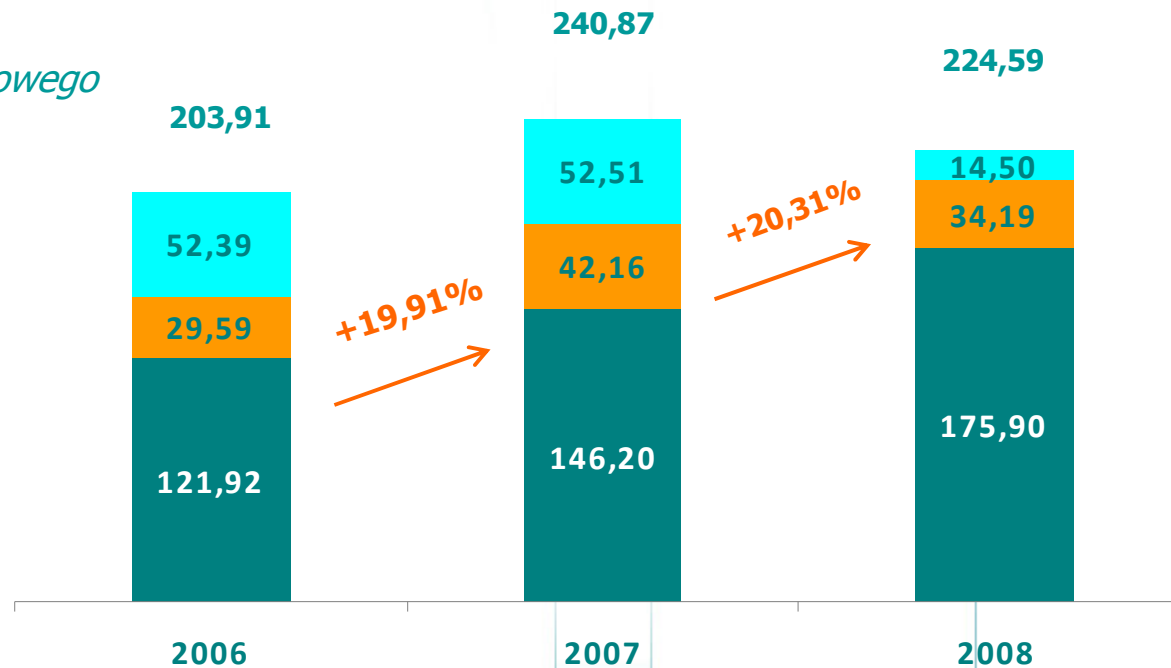
w mln zł.	2008	2007	Zmiana	IV kw. 2008	IV kw. 2007	Zmiana
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	224,49	240,87	-6,76%	79,43	97,33	-18,28%
<b>w tym sprzedaż usług</b>	175,78	146,20	+20,31%	53,28	49,48	7,94%
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>	18,84	21,09	-8,85%	8,28	9,37	-7,50%
<b>Zysk brutto</b>	19,49	21,21	-5,94%	8,79	9,40	-1,54%
<b>Zysk netto</b>	14,07	16,56	-13,97%	6,33	7,37	-11,90%

- Wolniejszy niż przewidywano rozwój rynku w obszarze kluczowych kierunków realizowanych inwestycji – w szczególności w energetyce
- Obniżenie rentowności spowodowane sfinansowaniem bardzo dynamicznego rozwoju Grupy (rozbudowa struktur, wzrost zatrudnienia); efekt: 20% wzrost przychodów z usług

# Dynamiczny wzrost przychodów z usług

## Przychody ze sprzedaży:

- usług*
- oprogramowania*
- sprzętu komputerowego*

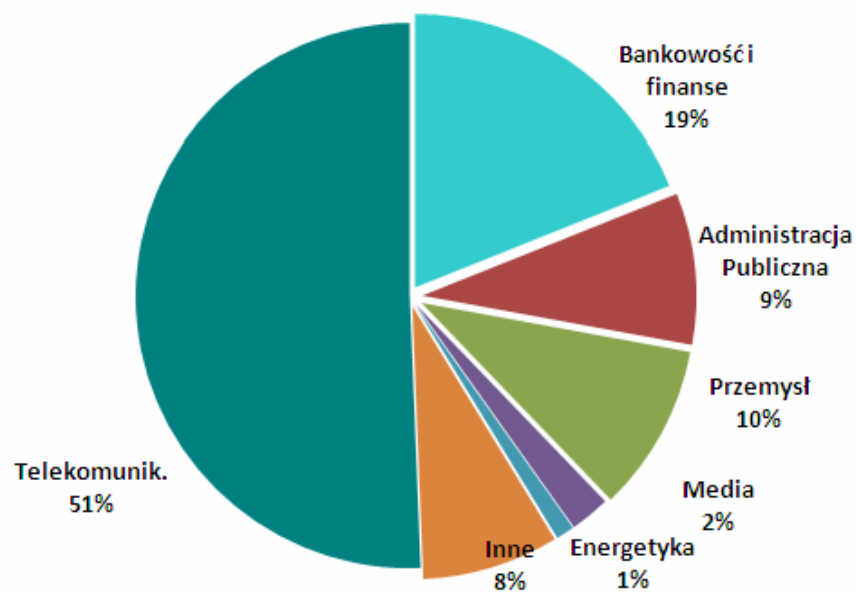


## Przychody z usług według branż

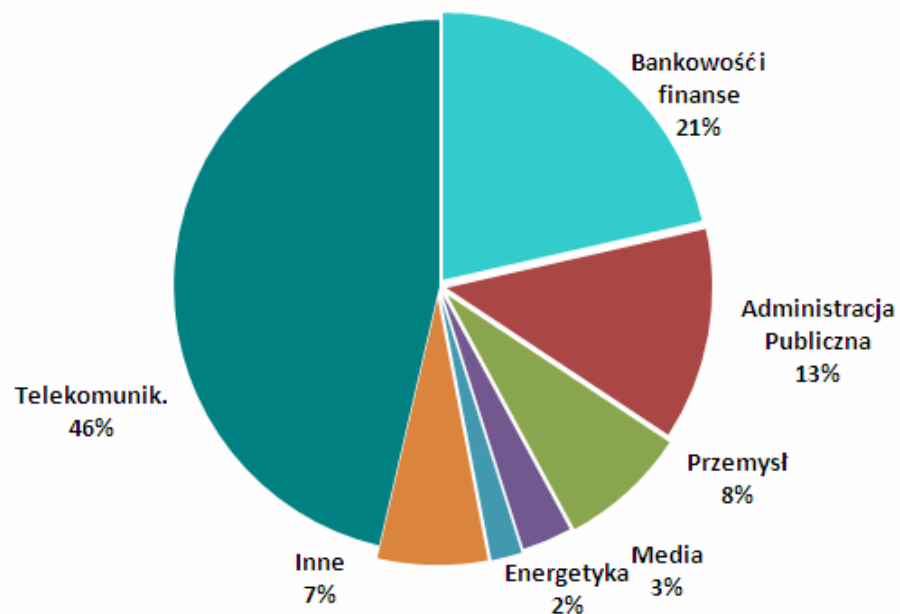
	2007	2008
Telekomunikacja	74,02	81,53
Bankowość i finanse	27,68	37,72
Administracja Publiczna	13,09	22,60
Przemysł	14,53	13,68
Media	3,46	5,33
Energetyka	1,59	3,28
Inne	11,83	11,75
<b>Razem</b>	<b>146,20</b>	<b>175,89</b>

# Przychody z usług według branż

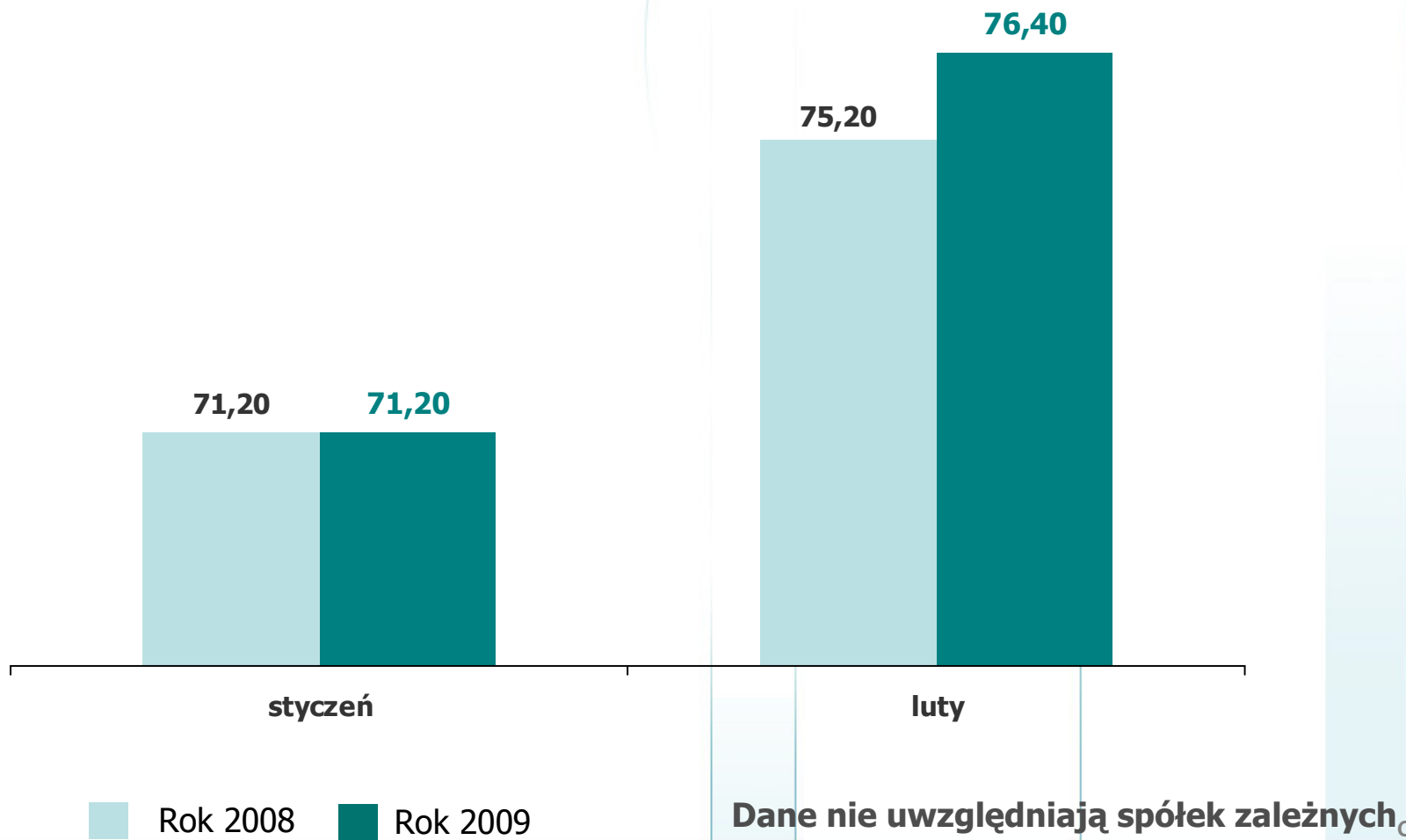
**2007**



**2008**



## Wysoki backlog kontraktów usługowych



Dane w mln zł

## Przykłady projektów zrealizowanych w 2008

### Usługi telekomunikacyjne

- Szereg projektów IT w zakresie obsługi klientów Polkomtel SA, w tym projekt wspierający program lojalnościowy klientów Plusa.
- Realizacja aplikacji wspomagającej translację numerów dla Polsatu Cyfrowego
- Kontynuacja projektów dla Grupy TP, PTC, P4

### Usługi finansowe

- Wdrożenie systemu zarządzania ryzykiem operacyjnym w Alior Banku
- Projekt doradczy w zakresie architektury integracyjnej w Raiffeisen Leasing Polska
- Wsparcie w tworzeniu centrum kompetencyjnego Integracji Systemów oraz architektury SOA w Commercial Union
- Wdrożenie integracyjnej szyny usługowej w DnB Nord
- Wdrożenie Modułu Prowizyjnego dla Sieci Sprzedaży banku Pekao SA

## Przykłady projektów zrealizowanych w 2008

### Sektor publiczny

- Doradztwo w ramach Platformy Lokalizacyjno Informacyjnej dla UAE
- Kontynuacja projektów doradczych dla MSWiA i Ministerstwa Finansów

### Przemysł Energetyka

- Optymalizacja procesów biznesowych w Skoda Polska
- Wdrożenia ERP SAP BW w PSE Operator, RWE Stoen
- Wdrożenia ERP Impuls w Metal-Fach oraz systemów optymalizacji logistyki (Ortec) w Wipasz i Gaspol
- Projekt segmentacji klientów dla polskiego oddziału koncernu europejskiego energetycznego, analiza pod kątem wdrożenia Customer Care & Billing

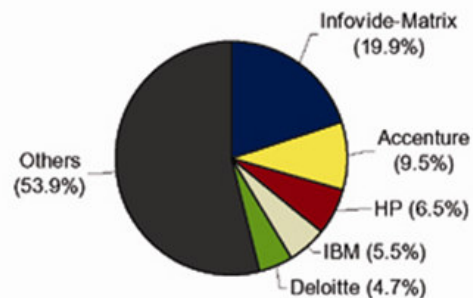
### Inne branże

- Wdrożenie rozwiązania do zarządzania portfelem projektów w PLL LOT
- Projekt doradczy dla Merlin.pl

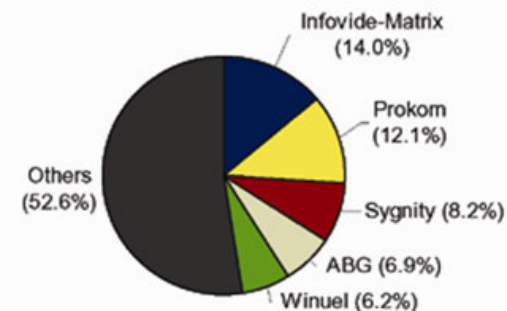
## Lider polskiego rynku CSI

- Pierwsze miejsce w kategorii Information System Consulting z udziałem w rynku 19,9%\*
- Pierwsze miejsce w kategorii Custom Application Development z udziałem w rynku 14%\*
- Pierwsze miejsce w rankingu firm osiągających przychody z obsługi sektora telekomunikacyjnego\*\*

Vendor Share of the Information System Consulting Foundation Market in Poland According to IT Services Revenue (US\$M), 2007



Vendor Share of the Custom Application Development Foundation Market in Poland According to IT Services Revenue (US\$M), 2007



## Doskonalenie zarządzania

Wprowadzenie nowej organizacji w celu zwiększenia możliwości realizacji dużych i bardziej złożonych projektów skutecznie wspierających klientów w przeprowadzaniu strategicznych transformacji

- Budowanie struktur branżowych pozwalających na doskonalenie specjalizowanych kompetencji branżowych
- Dążenie do pełnego wykorzystania doświadczenia ekspertów branżowych z wiedzą technologiczną
- Silna koncentracja kompetencji wewnątrz mniejszych jednostek organizacji, współpracujących ze strukturami branżowymi
- Lepsza organizacja obsługi projektów

## Doskonalenie zarządzania

- Koncentracja na wybranych, najbardziej rentownych i perspektywicznych obszarach, jeśli chodzi o ofertę produktową i branżową:  
Telekomunikacja, bankowość, administracja publiczna, energetyka
- Ograniczenie kosztów związanych z pozyskiwaniem kontraktów na rynkach zagranicznych – zamrożenie inwestycji na Ukrainie
- Wdrożenie systemu High Performance Workplace

## Rozwój spółek z Grupy Infovide-Matrix

Wyniki finansowe spółek Grupy Infovide-Matrix w 2008 roku

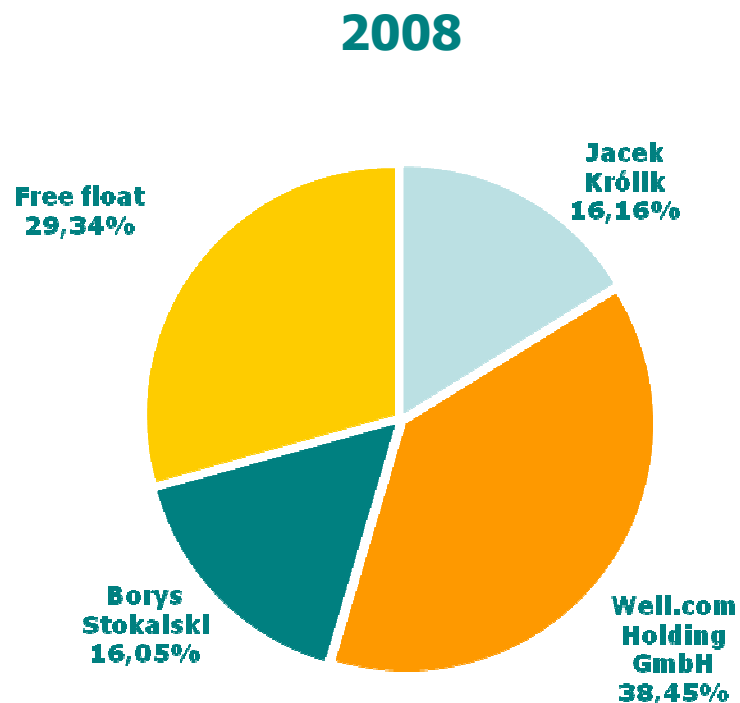
	Przychody ze sprzedaży	Zysk netto
CTPartners S.A.	9,651	1,677
one2tribe Sp. z o.o.	3,083	0,325
DahliaMatic Sp. z o.o.	13,882	3,935
<b>Razem</b>	<b>26,639</b>	<b>5,953</b>

- Zajęcie kluczowej pozycji w skali kraju w obszarach ITSM
- Wejście do ścisłej czołówki firm zajmujących się doradztwem biznesowym z wykorzystaniem aplikacji Oracle

## Perspektywy rozwoju Grupy Kapitałowej konsekwentna realizacja strategii CSI

- Programy transformacji wspierające przedsiębiorstwa i instytucje w wymagających czasach:
  - Podnoszące efektywność
  - Zwiększające elastyczność
  - Zapewniające innowacyjność organizacji
- Koncentracja na usługach zapewniających:
  - Automatyzację procesów
  - Wysokiej jakości informacje zarządcze
  - Skuteczne praktyki zarządzania
- Budowanie struktur branżowych i doskonalenie specjalizowanych kompetencji; pogłębianie rynków

## Aktualna struktura akcjonariatu



11,834,881 akcji\*

- kapitalizacja na dzień 12 lutego 2009 – ponad 97,05 mln złotych
- free float: 29,34%
- \* bez uwzględnienia akcji serii H w ramach warunkowego podwyższenia kapitału z tytułu opcji managerskich

## Dane rynkowe

- Spółka: INFOVIDE – MATRIX
- Ticker: IMX
- ISIN: PLMATRX00017
- RIC: IVMX.WA
- Liczba wyemitowanych akcji: 11,8 milionów
- Rynek notowań: rynek podstawowy GPW
- [www.infovidematrix.pl](http://www.infovidematrix.pl)
- Osoba kontaktowa: Jarosław Plisz, inwestor@ivmx.pl
- Relacje inwestorskie zewnętrzne: **m+g**